

# MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE



**TITRE RNCP 38676**

*Comme Mahel,  
choisis l'alternance !*





### Le poste

Dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise, afin de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client, le/la manager d'unité marchande pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes. Il/elle gère et anime l'équipe. Il/elle accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur.

### Compétences obtenues à l'issue de la formation

#### Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnical

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

#### Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

- Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande

#### Manager l'équipe d'une unité marchande

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
- Accompagner la performance individuelle
- Animer l'équipe de l'unité marchande
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande

### Admission en 5 étapes



Entretien Découverte et motivation



Test d'Entrée



Commission d'Admission



Dossier de Candidature complet



Pitch Vidéo et Test de Personnalité ( Optionnel)

### Modalités de formation

- Contrat de professionnalisation
- Contrat d'apprentissage
- Initiale
- Financements divers ( pôle emploi, AGEFIPH, ...)

### Opportunités de carrière :

- Manager de Rayon
- Manager d'Espace Commercial
- Manager de Surface de Vente
- Responsable De Magasin
- Gestionnaire de Centre de Profit
- Responsable de Point De Vente
- Manager d'Univers Commercial

## Méthodes Pédagogiques Mobilisées

- Formation principalement en présentielle et ponctuellement en distanciel
- Théorie et mise en pratique
- Pédagogie active et participative
- Logiciels et outils numériques

## Modalités d'évaluations

- Possibilité de valider le titre entièrement ou par compétence
- Évaluation en cours de formation
- Évaluation de la période en entreprise par un bilan
- Évaluation titre
- Examens oraux, écrits et mise en situation professionnelle
- Entretien avec un jury habilité

## Critères d'admission

- Avoir le niveau 3ème
- Aïsance du français (Écrit et oral)

## Publics visés

- Tous publics
- Individuels
- Salariés
- Demandeurs d'emploi

## Coût de la formation

Dans le cadre d'un contrat en alternance, le financement de la formation est pris en charge par les Opérateurs de Compétences selon la tarification en vigueur instaurée par France Compétence. Autres cas, nous contacter.

## Organisations de la formation

- 📅 Durée : 15 à 16 mois
- 🕒 Durée : 536 heures de formation
- 🕒 Rythme : 1 jour/s & 4 jours en entreprise
- 👥 Effectif : 15 à 20 apprenants / sessions
- 📍 Lieu : ST-Pierre
- 📊 Taux de réussite : 97,62% (sur 20 candidats présentés)
- 📈 Taux d'insertion globale : 58,33%
- 🎓 Taux de poursuite d'étude : 41,67%
- 📊 Taux d'insertion dans le métier : 50%
- 😊 Taux de satisfaction : 100%

## Accessibilité handicap

Lieux accessibles aux personnes à mobilité réduite. Les personnes en situation de handicap sont invitées à nous contacter sur [handicap@iforma-sud.com](mailto:handicap@iforma-sud.com) afin d'étudier ensemble les possibilités d'adapter et de suivre cette formation.

## Équipements pédagogiques

Nos salles de formation sont tous équipées

Vidéo projecteur

Ordinateur portable individuel

La wifi sur l'ensemble de notre campus



- Inscription tout au long de l'année



*Le/La Manager est un  
personnage clé dans  
la vie de l'entreprise*



# CONTACTEZ-NOUS

## Contact public :



0262 668 676



contact@iforma-sud.com



258 Rue Marius et Ary Leblond,  
97410 Saint-Pierre



iforma.re

**SIRET** : 914 088 455 00011

**NDA** : 04973393697

**APE** : 85 59 A

**MISE À JOUR LE 15 AVRIL 2025**